



# Bilan de compétences

## Fiche programme

Date de mise à jour de la fiche : 13/09/2021

### PUBLIC :

Tous publics intéressés par la création d'activités de finance - trading

### OBJECTIFS :

Faire un bilan de compétences permet de faire le point sur son parcours professionnel et d'élaborer avec l'aide d'un consultant expert un projet professionnel réaliste et réalisable

### PREREQUIS :

- Connaissances générales
- Aucun autre prérequis spécifique

### PÉDAGOGIE & EVALUATION :

- Méthodes et outils : support de formation disponible en téléchargement, quiz, exercices, activités interactives, échange téléphonique.
- Un échange de validation des acquis de connaissances est réalisé en amont et en fin de formation.

### INTERVENANT :

Bruno BOGGIANI, CEO STRATEGYZ, est Conseiller en Investissements Financiers et Administrateur CNCIF, diplômé d'un MBA à l'ESG, école supérieur de gestion et un Master en finance de marché, désormais enseignant dans ces mêmes sections.

### INDICATEURS DE RESULTATS :

- Nombre de stagiaires formés : 5 à fin 2020
- Taux de satisfaction : 100 %
- Taux de réussite : 100 %
- Taux d'assiduité 100 %

ACCESSIBILITE : connexion Internet / salle de formation individuelle.

TARIF : 500 à 1000 €/heure, en fonction du module.

Possibilité de prendre une 2ème session (1 heure) pour chaque module.

DATES : Au fil de l'eau, selon disponibilités stagiaires

### MODALITES D'INSCRIPTION :

- site Web [MonCompteFormation](#)
- [site Web Strategyz](#)

Durée : 1 à 2 heures (1 à 2 sessions)

100% e-learning : 1 h à 2 h

ou 100% visio formation ou présentielle : 1 h

ou Mixte : 1 h, soit e-learning 1 h + visio formation ou présentielle 1 h

### PROGRAMME :

Sur cette formation, 3 modules complémentaires sont proposés : 1 ou 2 ou 3 sessions

#### 1) Préparatoire

- Confirmer l'engagement du bénéficiaire dans la démarche
- Définir et analyser la nature des besoins et attentes
- Informer sur les conditions de déroulement du bilan de compétences et sur les méthodes et techniques mises en œuvre

#### 2) Investigation

- Analyser ses motivations et intérêts professionnels et personnels
- Identifier ses connaissances, compétences et aptitudes professionnelles
- Déterminer ses possibilités d'évolution professionnelle

#### 3) Conclusion

- Prendre connaissance de ses ressources et des résultats détaillés de la phase d'investigation
- Recenser les facteurs susceptibles de favoriser ou non la réalisation d'un projet professionnel et, le cas échéant, d'un projet de formation
- Prévoir les principales étapes de la mise en œuvre de ce projet
- Cette phase de conclusions se termine par la présentation au bénéficiaire d'un document de synthèse écrite.

Différents modèles modifiables sont fournis en annexes, pour gagner du temps lors des rendez-vous avec les différents intermédiaires (avocats, experts comptables, cédants)

En bonus, accès à une véritable communauté regroupant près de 500 contacts, principalement des investisseurs et traders.

Détails de la formation : cf. sommaire, réf. DIALL\_1\_1\_somm